

01. Apri la tua porta BCN

Gli utenti delle porte BCN hanno la opportunità di accedere ad una rete globale di esperti freelance e rispettivi datori di lavoro.

Le porte BCN offrono a livello globale l'infrastruttura per rendere possibile lo sviluppo di progetti o la collaborazione di gruppi di lavoro a livello locale. Ogni porta BCN si trasforma per la relativa città in una porta di accesso al mondo intero: creativi di tutto il mondo lavorano qui, estendono la loro rete, trovano nuovi contatti e realizzano le loro idee.

Una porta BCN è un'interfaccia reale ed offre postazioni di lavoro comprensive dell'infrastruttura stessa.

Attraverso l'apertura di una porta BCN, gli utenti possono dotare il proprio ufficio dei più avanzati standard tecnologici, oltre a poter contare su di un reddito mensile fisso.

02. Tutti i Membri BCN – i tuoi Clienti

Siamo i nostri propri clienti! BCN è in contatto continuo con tutti i suoi membri. Grazie a ciò tutte le offerte e le azioni raggiungono ogni singolo membro – **vale a dire i tuoi clienti al 100%!**

I membri tra di loro si scambiano continuamente offerte così come richieste, "know-how" e idee.

Si formano così costantemente nuovi gruppi di lavoro. Per nuovi progetti si formano appositi team e si instaurano nuovi contatti di affari.

Grazie all'appartenenza alla rete BCN i singoli membri godono dei vantaggi della globalizzazione e lavorano liberamente, in modo flessibile, a livello mondiale – attraverso la porta BCN.

03. La Situazione globale

L'obiettivo di THE BUSINESS CLASS. NET è una rete che agisce globalmente. Non solo nelle metropoli del mondo occidentale - dove comunque tutto è già avvenuto- ma anche concretamente e globalmente - nei mercati di domani!

Per esempio consideriamo scorretto escludere da BCN persone che hanno deciso di vivere in Nepal o in Egitto per via delle risorse economiche nazionali o per l'andamento del tasso di scambio della valuta del paese. Nessuno deve essere costretto ad aprire un credito in una banca internazionale.

Al contrario, chiunque voglia aprire una porta BCN deve essere in grado di poterlo fare. Per questo motivo tutto l'allestimento è concepito in maniera tale che tutti i vari elementi possano essere prodotti localmente a costi globalmente minimi.

Anche nelle culture occidentali i giovani si possono permettere sempre più raramente un ufficio nei centri urbani. La cosa migliore è dividere con gli amici l'affitto in costante aumento. Oppure se uno cerca qualcos'altro, si può cimentare in un, ufficio a uso matrimoniale'. E ciò secondo la nostra esperienza funziona in casi molto rari.

L'alternativa: THE BUSINESS CLASS. NET, il proprio ufficio e –nella propria città- la possibilità di diventare un nodo della rete di BCN.

04. Franchise vs. Fairness

Nei normali sistemi di franchising occorre innanzi tutto procurarsi una licenza presso il franchisor. La durata di un contratto di franchising normalmente è di 5 anni. Un'eternità nell'odierno mondo digitale! Quale computer o quale cellulare avevate 5 anni fa'? cosa farai nei prossimi 5 anni?

Oltretutto si è obbligati ad utilizzare le forniture del franchisor e a prendere parte ai corsi di formazione obbligatori.

Infine devono essere pagati tutti i costi fissi che includono la licenza o le spese di marketing così come le percentuali specifiche dei profitti!

05. No Franchise!

Ciò significa che puoi entrare nel business solo se possiedi già il denaro necessario- e questa non è la situazione in cui si trova la maggior parte dei giovani o delle persone che provengono da paesi con basso reddito medio.

BCN offre alle persone la possibilità di iniziare una nuova vita indipendente e autonoma e ciononostante di essere 'liberi'.

Unica eccezione: ci si rivolge ad una banca. Tuttavia chi non desidera sentirsi libero da debiti bancari? Benvenuto nella schiavitù! Tanto più vale il principio: ottiene denaro solo chi ce l'ha già!

06. Il nostro concetto BCN: Fairchise!

BCN è una rete internazionale di persone che lavorano individualmente. Tanto più grande è la rete, quanto più possono approfittarne gli utenti delle porte BCN e i singoli membri- il nostro capitale- nuovi contatti e nuove possibilità.

Su queste basi stabiliamo una collaborazione 'fair', onesta e amichevole, in questo senso una 'fair-chise' con tutti gli utenti delle porte.

07. Fairchise per te

Questo intendiamo per 'Fairchise':

- Nessun corso di formazione e corrispondente obbligo di pagamento.
- Nessun allestimento particolare o mobilio da adottare a seconda del franchiser.
- Nessun costo fisso mensile (licenza, utilizzo, marketing, ecc.)
- Nessun obbligo contrattuale (contratti di tre anni)
- Rapida possibilità di realizzazione (apertura di una porta BCN entro 4 settimane)
- Uscita facile attraverso l'adozione da parte dell'ufficio
- Sostegno della pubblicità locale
- I dati nella lista di collegamenti BCN e dintorni vengono immediatamente dopo la consegna trattati nella presentazione su internet.

08. Comincia il tuo Business

In generale chiunque può aprire una porta BCN. Per le porte BCN valgono innanzi tutto degli standard, in modo che tutti i membri usufruiscano delle stesse condizioni lavorative. In base alla nostra filosofia di 'fairchise', poniamo attenzione nella scelta degli utenti delle porte BCN. Più conversazioni e una conoscenza personale sono i nostri presup-

posti.

THE BUSINESS CLASS. NET non si può comprare!

La licenza BCN viene data SOLO dopo la visita degli spazi.

09. La sede – nel bel mezzo del tutto o via da tutto

Per i membri BCN ci sono due tipi di luoghi particolarmente interessanti, anche dal punto di vista lucrativo:

Primo, le città, per lavorare direttamente a contatto con i datori di lavoro o per stabilire nuovi contatti.

Secondo, luoghi 'esotici', per ritirarsi, per rilassarsi o per lavorare con particolare concentrazione. Alcuni non si isolano mai abbastanza ;-)

10. Le caratteristiche degli spazi

BCN non offre spazi divisi in „cubi di lavoro“!!

L'ufficio BCN ideale secondo la nostra esperienza è costituito da una combinazione di spazi da dieci postazioni di lavoro e due piccoli uffici annessi. In aggiunta una cucina offre a tutti i membri la possibilità di ristorarsi (tè, caffè, piccoli spuntini). Da casa non si esce per andare a prendere ogni spuntino o bevanda al bar!

Ogni ufficio BCN può avere differenti dimensioni così come divisioni dello spazio. La grandezza minima si aggira intorno alle dieci postazioni di lavoro- altrimenti diventerebbe troppo „casalingo“.

Gli edifici dove si collocano gli uffici BCN devono avere un carattere ed un profilo ben definito, così come una propria storia.

Nessuno vuole lavorare in unità all'interno di palazzi impersonali! Ogni ufficio BCN rispecchierà le caratteristiche delle città in cui è situato (Barcelona, Berlino, città del Capo, Catmandù). In aggiunta l'ambiente, le persone e la rete locale influenzeranno la particolarità di ogni porta BCN.

11. Allestimento - Le postazioni di lavoro

Tavoli e lampade seguono- per alleggerire il lavoro- un concetto ergonomico. Il design è stato sviluppato da NeubauBerlin in modo che i singoli componenti possano essere realizzati sul posto in tutto il mondo e a costi ridotti.

L'utilizzo di questo tipo di design è gratuito per ogni membro BCN!

12. Specifiche – Tecnologia

Ogni membro BCN in tutto il mondo si aspetta il plug and play. L'attrezzatura tecnica è il cordone ombelicale di tutti i contatti di lavoro così come privati. Per permettere tutto ciò in qualsiasi momento è stato sviluppato uno standard BCN funzionale.

Lo standard (LAN, WLAN, telefono, fax, scanner, stampante, internet, prese multiple, ecc.) deve essere garantito e messo a **disposizione regolarmente**, in modo da incontrare i **più alti standard relativi alle rispettive città/stati**.

Ciò garantisce la qualità e la professionalità di THE BUSINESS CLASS. NET.

L'ambiente di lavoro BCN è standardizzato in modo da assicurarne un utilizzo semplice, veloce, affidabile ed efficiente ed è identico per tutte le porte BCN.

Ogni sede possiede identiche caratteristiche tecniche. Solo così possiamo garantire ai nostri membri la qualità e la professionalità che si aspettano.

13. Termini – Investimenti

I nuovi utenti delle porte BCN investono nell'allestimento così come nelle tecnologie e nella eventuale riorganizzazione degli spazi. Tutto ciò senza contributi extra! Tutti gli oggetti rimangono proprietà degli utenti e possono essere venduti al termine del contratto.

Ciò significa, minimizzazione dei rischi per gli utenti delle porte!

THE BUSINESS CLASS. NET non guadagna nulla sull'allestimento degli uffici BCN.

In questo modo si può stare sicuri che non vi siano percentuali di guadagno sulla produzione degli oggetti.

BCN non ha interesse a produrre inutili costi per gli utenti delle porte.

14. Catalogo delle performance internazionali

THE BUSINESS CLASS. NET è un marchio registrato.

Può essere utilizzato in tutto il mondo da noi e i nostri partner 'fairchise'.

Come BCN assiste i suoi partner nella costruzione e gestione delle porte BCN:

- Business start-up: pianificazione, allestimento, finanziamenti, ecc.
- Consulenza marketing: organizzazione, contatti, ecc. nella quotidianità del lavoro
- Consulenza e management del business in corso
- Il booking e le prenotazioni in tutto il mondo
- Amministrazione dei costi e delle finanze
- Gestione ed elaborazione centrale dei dati
- Servizio di utilizzo e verifica della carta di credito
- Gestione complessiva delle transazioni = amministrazione
- Internazionale Mahnwesen
- Fornitura di tutto il campionario necessario: carta intestata BCN, caratteri, segni, biglietti da visita, così come cartoline e flyer.
- Misure regionali e internazionali di pubblicità e pubbliche relazioni.
- Servizio di promozione delle vendite e pubblicitaria.

15. BCN si prende cura dei suoi utenti-gestori e della rispettiva clientela!

Per la tua porta BCN non hai bisogno di alcuna conoscenza di web design, programmazione, marketing, design- ti mettiamo tutto a disposizione. Per la gestione hai bisogno esclusivamente di un computer per vedere chi ha prenotato una postazione della tua porta!

Presenza moderna ed esauriente della tua porta BCN nel portale BCN

Come BCN sostiene i suoi partner nel marketing e nella presentazione:

- Sito internet multilingua in tedesco, inglese, francese, italiano, giapponese e spagnolo (ulteriori lingue sono previste)
- Calendario della tua porta BCN Online
Kalender Deines BCN-Ports
- Strumento di prenotazione della porta BCN
- Mappa online della zona circostante la tua sede Online

16. Azioni internazionali pubblicitarie e di pubbliche relazioni

Come BCN sostiene i suoi partner attraverso pubblicità e PR nella distribuzione:

- Pubblicità e pubbliche relazioni su internet e per la tua porta BCN (marketing virale e agguerrito)
- Azioni ed eventi promozionali nelle metropoli globali: Londra, Parigi, Berlino, Los Angeles, Rio de Janeiro, Tokyo, Pechino, Sydney, Amsterdam ...
- Presentazioni correnti presso conferenze, congressi, convegni internazionali, ecc.
- Azioni pubblicitarie speciali in occasione dell'apertura

Per il catalogo delle performance internazionali, inclusive delle operazioni pubblicitarie e di marketing BCN trattiene il 15% del profitto effettivo ottenuto nel primo periodo del contratto.

Se il contratto viene esteso la percentuale trattenuta da BCN scende al 13%.

17. L'interesse nell'aprire una porta BCN

THE BUSINESS CLASS. NET è una rete digitale e reale. I collegamenti reali e digitali tra le persone più diverse rappresentano il punto decisivo!

Gestire una porta BCN significa svolgere compiti diversi. In compenso si ricevono idee e stimoli da i più diversi ambiti e paesi!

Occorre essere interessati all'oggi e al mondo ed in particolare alle persone. Una porta BCN non è semplicemente un 'ostello del lavoro', bensì una rete di individui per altri individui!

18. Hai interesse ad aprire una porta BCN?

Compila il questionario e spedisce a:

Fairchise@TheBusinessClass.Net

Fax: +49 (0)30-616.297.12

Cognome, nome:

Città, Paese:

E-Mail, Fax, Tel.:

Raggiungibile dalle ore.. ... Ora locale.

Professione:

Spazi disponibili?

Se sì, grandezza, immagini, zona circostante?

Il sito internet è disponibile in ulteriori lingue?
(Standard English)

Vorrei avere una risposta immediata alle seguenti domande:

Prego inviare foto e piantina separatamente via e-mail a:
Fairchise@TheBusinessClass.Net